

仙台日東エースでは営業マンを募集しています。

建物の名医（お医者さん）になろう!?



営業募集

職場体験もあります!!

まずはお気軽に! 詳しくはお問い合わせください

取引先は大手メーカーから一般住宅のお客様まで。あなたのやる気を発揮してみませんか! やりがいのある仕事で自分が成長するチャンスかもしれませんよ!

Q & A オシエテくださ~い!

Q ノルマはありますか?

A ノルマはありません。自分で目標を設定し達成していくというのが会社のスタンスです。ですから全ては自分次第! お給料は基本給15万+自分の売上の5%。あなたの夢や希望を、仙台日東エースで実現させましょう!

Q 業界のことはよく知らないんですが...

A 基本的な知識は研修・直接指導により教えるので大丈夫です。新しい営業スタッフも塗装のことは素人だったので、特別な知識は必要ありません。ただ日々の勉強と向上心は大事ですね。研修期間は半年で、その間の給与は上記の通りです。

Q 自家用車で出勤してもいいですか?

A 自家用車での通勤をお願いします。会社所有の営業車はありませんので、営業にはご自分の車を使っていただきます。燃料費などは会社で支給します。

Q 来てほしい営業マンとは?

A 自分の行動と言動に責任を持てる人ですね。営業マンはお客様に信頼されることが一番大事なことです。信頼される営業マンはリピートくださるお客様も多いように感じます。仙台日東エースを知らない方もまだまだいると思うので、当社をドンドンPRしてほしいですね。

どんな人が
来るか楽しみだな~
お気軽に!

採用担当/伏見

営業マンの一日をご紹介します



営業 黒澤さんの一日

REPORT 1

6:00 起床
7:00 出勤 ミーティング
8:00
9:00
10:00 現場打ち合わせ・調査など
11:00
12:00 昼休み
13:00 現場打ち合わせ・調査など
14:00
15:00 周囲の様子もチェック!
16:00
17:00 会社へ戻る スタッフと現場進捗の確認など
18:00
19:00
20:00 退社
21:00 帰宅
22:00 趣味の釣りに行ける日を楽しみにして明日も頑張ります!
23:00 明日も頑張ります!!
24:00 就寝

現場をチェック!



周囲の様子もチェック!

趣味の釣りに行ける日を楽しみにして明日も頑張ります!!



営業 佐藤さんの一日

REPORT 2

6:00 起床
7:00
8:00 出勤 ミーティング
9:00 朝のミーティング お客様に提案する資料を確認中
10:00 お客様宅へ
11:00
12:00 お昼休み(1時間)
13:00 帰社 資料まとめ
14:00
15:00
16:00
17:00 退社
18:00 帰宅
19:00 入浴、夕食、テレビ
20:00
21:00
22:00 就寝
23:00
24:00

朝のミーティング
お客様に提案する
資料を確認中



屋根に登るための
はしごもOK!



外装劣化診断中!
ここから全てが
はじまる!!



帰社して書類を
しっかりまとめます



営業

営業未経験OK！取引先は大手メーカーから一般住宅まで。

先を見据え、営業を増員！

着実に業績を伸ばしている今だからこそ！！

■募集情報

●職種/仕事内容	[正社員]男・女／営業スタッフ 現在大部分がハウスメーカー・工務店様との打ち合わせになります。お客様の要望をしっかりと理解して、現場に伝えていくのが中心の仕事です。さらに、メーカーさんから請け負う仕事だけでなく、お客様（一般住宅）と直接当社で受注、施工、納品までの仕事を増やしていきたいと考えています。その際、第一線で活躍していただくポストになります。
●対象となる方	高卒以上の方 ※資格・年齢不問 特別な知識、経験、技術は不問です。しっかりとした研修があり、1から丁寧にお教えます。 経験ある方、業界知識のある方は優遇致します。 勤務地・営業エリア ⇒仙台市内、主に泉区周辺
●アクセス	泉中央駅より車で10分 ※マイカー通勤OK！ ローソン松森店隣り
●勤務時間	9:00～18:00(実働8時間) ※残業あり
●給与	月給15万円＋歩合 ※試用期間6ヶ月有(期間中同条件)
●休日休暇	日・祝、他会社規定による *有給・慶弔・年末年始・夏季休暇有
●待遇・福利厚生	雇用・労災保険有 交通費規定支給 営業報酬(歩合)有 他、委細面談